



plusfactor
pieniądze dla biznesu

FAKTORING – SPOSÓB NA PŁYNNOŚĆ FINANSOWĄ TWOJEJ FIRMY

Zaczynamy...



plusfactor

pieniądze dla biznesu

Dlaczego warto przeczytać tą prezentację...?

Obecnie mamy w firmach dwa zadania – **utrzymać płynność i zminimalizować utratę przychodów** do momentu aż **ustabilizuje się** sytuacja i **zbilansujemy** na nowo swoje firmy.

A faktoring jest podstawowym narzędziem do utrzymania płynności.



plusfactor
pieniądze dla biznesu

Dlaczego faktoring?

- **daje gotówkę** od ręki za wystawione faktury
- **daje czas** odbiorcy nie pogarszając sytuacji dostawcy
- **daje ochronę** - przejęcie ryzyka (faktoring pełny)
- **daje realne wsparcie** przy windykacji

I nie wymaga aktywów, jest dostępny nawet przy pogarszających się wynikach oraz jest dostępny prawie „od ręki”...

FAKTORING = gotówka

Faktoring to natychmiastowe
pieniądze za wystawione
faktury

Faktoring to dużo więcej niż kredyt - to wiązka usług składająca się z:



Finansowania



**Zarządzania
należnościami**



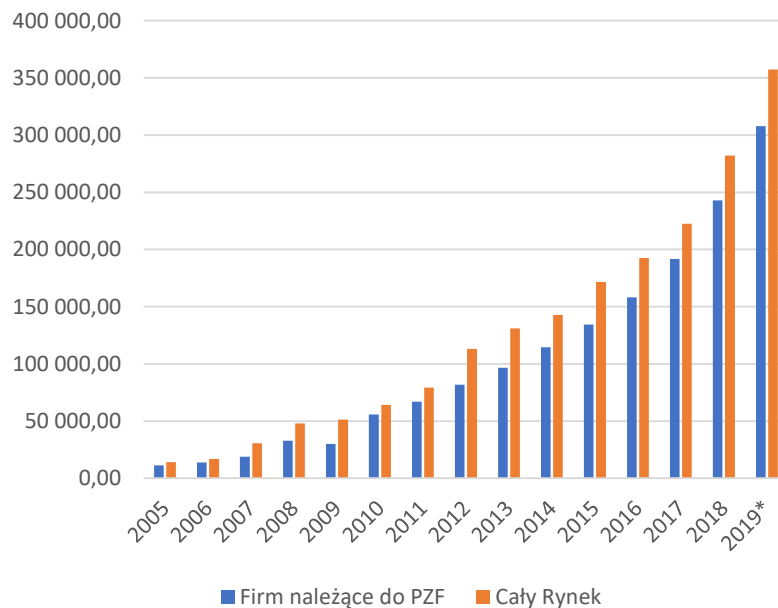
**Przejęcia
ryzyka**



**Inkasa płatności
w imieniu klienta**

KRYZYS FINANSOWY a FATORING

Obroty faktoringowe 2005-2018



- W poprzednim kryzysie faktoring **uzupełnił lukę** po wypowiedzianych kredytach
- Daje czas dostawcy i odbiorcy na „spieniężenie” towaru który jest na półkach
- Reaguje na bieżąco na potrzeby a nie „ex post”



plusfactor
pieniądze dla biznesu



FAKTORING W PRAKTYCE

FAKTORING

Przewagi...

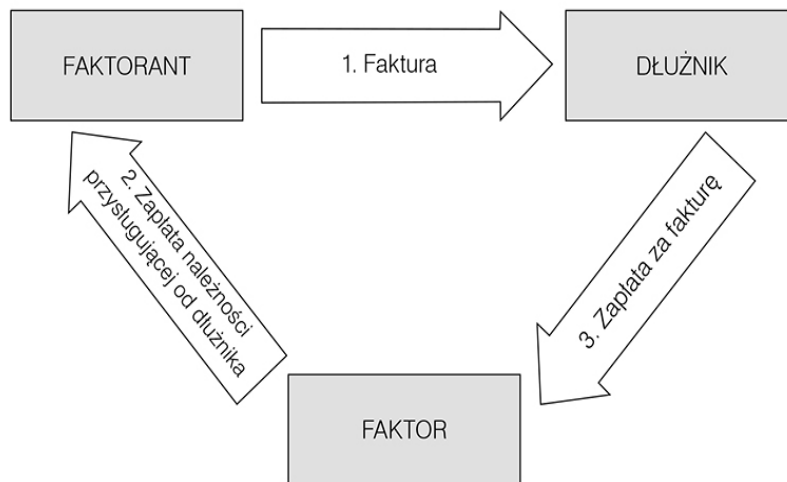
- Dostępny już od pierwszego dnia działalności
- Uruchamia środki zamrożone w należnościach
- Finansuje spółki o dobrej i złej kondycji finansowej
- Zdejmuje ciężar oceny z dostawcy i przenosi na odbiorcę
- Daje możliwość zabezpieczenia portfela
- Dostępny dla firmy mikro, małej i dużej

FAKTORING

Rodzaje produktów

- Faktoring pełny (**z przejęciem ryzyka** wypłacalności odbiorcy) faktoring niepełny (**bez przejęcia ryzyka** wypłacalności odbiorcy)
- Faktoring klasyczny (**finansowanie należności**) – faktury sprzedażowe od odbiorców krajowych i zagranicznych które są niewymagalne i których termin nie jest dłuższy niż 120 dni. Najczęściej wymagana zgoda odbiorcy choć jest i wersja
- Faktoring odwrotny (**finansowanie zobowiązań**) – finansowanie zakupów u dostawców z prolongatą płatności o kolejne 90 dni

JAK TO DZIAŁA W PRAKTYCE?



1. Dostawca wysyła fakturę sprzedażową do faktora

2. Faktor potwierdza dostawę i wypłaca środki do Dostawcy

3. Odbiorca w terminie płatności rozlicza fakturę płacąc na konto Faktora

Środki są uruchamiane tego samego dnia lub max w 24h od przesłania faktury!

FAKTORING A KREDYT

- dwa różne produkty...

	FAKTORING	KREDYT
Ocena ryzyka	Ocena oparta na odbiorcach i bieżących potrzebach	Ocenię podlegają historyczne wyniki klienta
Zabezpieczenia	Tzw. miękkie – nie wymagają majątku	Tzw. twarde – głównie hipoteki,
Możliwość zwiększenia	Uzależniona od skali obrotów	Uzależniona w dużej mierze od posiadanych aktywach
Czas procesowania	Decyzja już w ciągu 1 godziny	Decyzja ok 1 tygodnia
Cena	Uzależniona od obrotów, wielkości portfela, terminów płatności	Uzależniona od oceny skoringowej i zabezpieczenia
Dodatkowe usługi	ocena kontrahentów (limity indywidualne), monitoring telefoniczny i listowny, windykacja polubowna i sądowa, inkaso należności	BRAK

DZIĘKUJĘ ZA UWAGĘ

Marek Kołtun

Plusfactor Sp. z o.o.
marek.koltun@plusfactor.pl
tel. 601 914 971